

社長挨拶

模擬会社 LiNK
社長 藤本留奈

本日の流れ

1. 年間活動報告
2. 広告宣伝部より
3. 商品開発部より
4. 商品仕入部より
質疑応答
5. 会計管理部より
6. 利益処分について
質疑応答

1. 年間活動報告

日付	活動内容
6/18(水)	創立総会
6/30(月)	プレ販売 in 中高
7/1(火)・2(水)・3(木)	地域販売実習 (有川、浦桑、青方、奈良尾、若松)
12/14(日)	奈良尾販売実習 & 朝市出店
12/18(木)	校内販売

2. 広告宣伝部よい

清水 田中 谷川

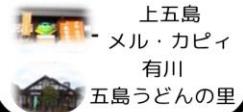
販売実習のポスター作成

中五島高校 模擬会社 **LiNK**

7月1日から3日 9～11時開催！
オシャレなTシャツ・おいしい食べ物沢山!
ぜひお越しください！

販売場所

1 日(火)



2 日(水)



3 日(木)



オリジナル商品

見返りイノシシ
ポロシャツ



つりねこ
Tシャツ



わたしは走る派。
Tシャツ



サーフィンねこ
タオル



LiNK
～どこまでも広がれ、私たちの想い～

中五島高校 模擬会社

LiNK

☆会社の由来☆

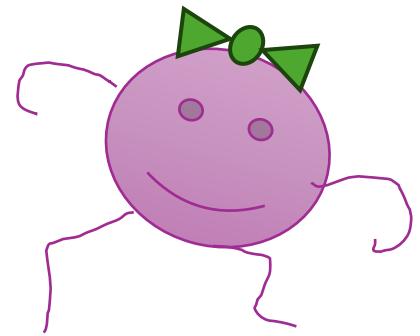
模擬会社は、だいたいのところまえられて、活動している。しかし、他の会社で働く人へひいき人の役割を全うしそれぞれの力を發揮できる会社にしたいとう認為で考えました。そして、地域の方とのつながりを表現しています。

☆ロゴのデザインについて☆

この活動を通して地元の人や、学校内の人とのつながりを大切に、どうぞよろしくお願いします。また、「のマルをリンク」にすることと人々とのつながりを表現しました。

全国の特産品！

あんバターどらやき (大阪) 250円	りんご 小町 りんご 他2種 (青森) 280円	わんこ あずき (青森) 280円	パウチゼリーなつみ (三重) 350円
メープルバーム (奈良) 350円	もっちりワッフル (東京) 180円	モス・オニポテスナック (香川) 250円	希少糖芋けんぴ (香川) 370円
ポロショコラ 抹茶 (青森) 750円	ミックスフルーツ (青森) 800円	紅ショウガ天 チップス 大阪紅ショウガ天 ポテトチップス (大阪) 350円	水わらびもち 雪 (京都) 170円
チーズ饅頭 4個入り (宮崎) 650円	湯煎餅 15枚入り (長崎) 680円		



奈良尾販売実習のチラシ

模擬会社 LiNK

奈良尾 店舗販売

12/14 (日) 9:30~10:00 【朝市 奈良尾商店街】
11:00~15:00 【奈良尾公民館】

オリジナル商品

トビ猫 1,900円
空ニヤ 2,500円

かんころキーホルダー
～よもぎ味～ 200円

※ 色やデザインに変更がある場合があります。ご了承ください

模擬会社 LiNK 特産品一覧

ベビー母恵夢 あまおう苺 740円	チョコ8種 550円	羽二重風呂敷きなこ 550円
みりん屋さんの芋ちっす 400円	くるみ餅 160円	バイクドーナツ 820円
蒸し洋かん 4種 200円	もみじ饅頭 3種 130円	落花小菊 420円
希少糖芋けんぴ 380円	新 東京ぼてと 520円	食べるラー油 550円

※ 価格及び商品に変更がある可能性があります。ご了承ください

中五島高校HPでの宣伝

地域販売の日時・商品が決定！ 7月1日（火）から3日（木）

2025年6月9日更新

3年生ビジネスキャリアコースが運営する模擬会社 LiNKが、今年も5つの地域で販売実習を行います。

場所や商品など、詳しい内容につきましては下のポスターをご覧ください。

また、6月18日（水）14時20分から本校体育館にて、創立総会を実施します。

1年間の活動方針などを発表させていただきます。ご自由に見学にお越しください。

なお、創立総会が始まる前の時間帯（13時40分から14時10分）ではプレミアム商品券の配付も行います。

中五島高校、そして新上五島町を盛り上げられるように1年間頑張って活動していきます。

どうぞよろしくお願ひいたします！



（模擬会社 LiNK 広告宣伝部より）

皆さまお久しぶりです！模擬会社 LiNK からのお知らせです。

冬の販売実習は、12月14日（日）の10時から16時まで、奈良尾公民館にて行います。

また、奈良尾商店街で行われる朝市（11時から12時）にも出店いたします。

今回も全国各地の特産品とオリジナル商品を販売する予定です。具体的な内容については後日改めてお知らせいたします。

社長、副社長をはじめ、それぞれの部署が皆さまに良い商品を提供できるように一生懸命頑張っていますので、冬の販売実習もよろしくお願ひいたします！

↓取り扱う特産品を吟味しています（商品仕入部）



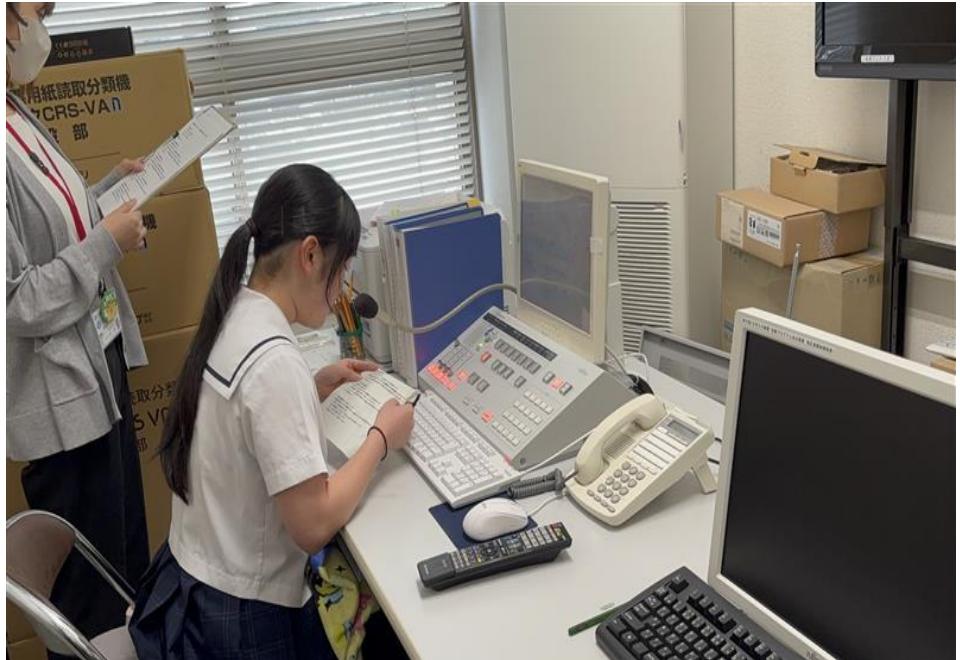
↓どんなデザインにするかを話し合っています（商品開発部）



↓より効率的な会計管理の方法を勉強しています（会計管理部）



島内放送録音

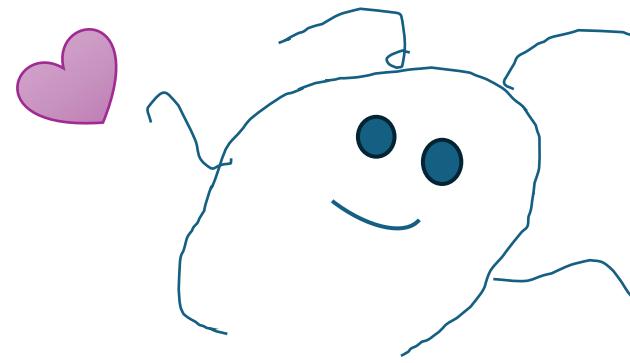
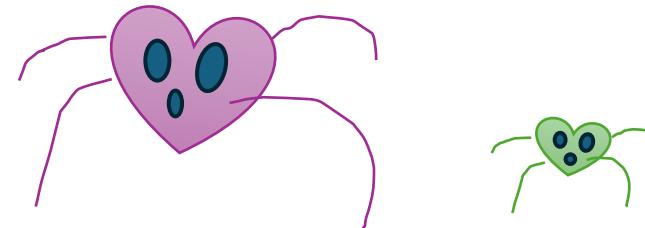
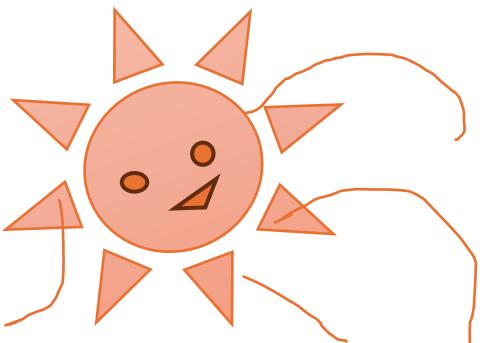


頑張ってるね！



1年間通してのまとめ

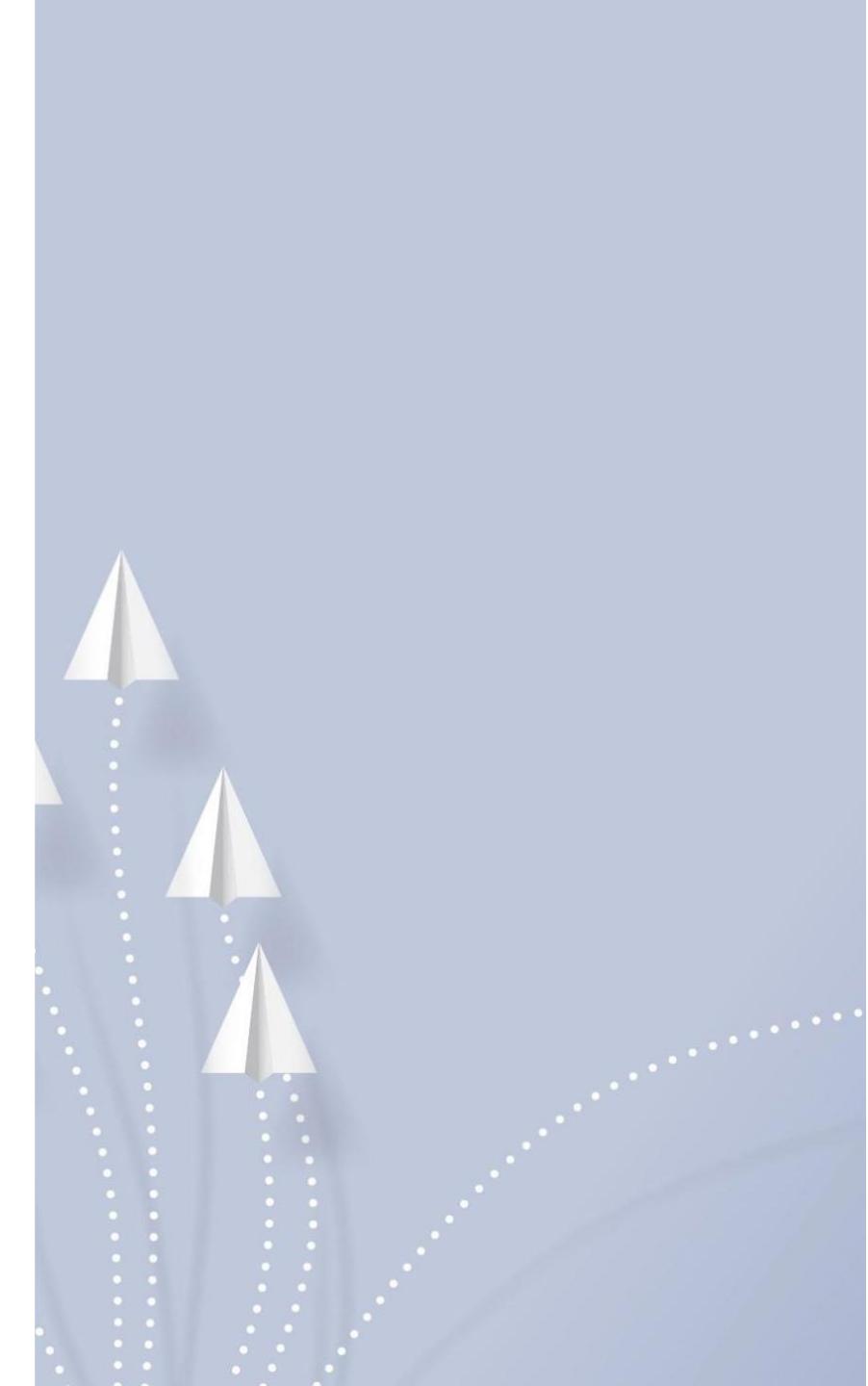
- ・Canvaを使ってポスターを作ることで、デザインがしやすかった
- ・町内放送の台本を早めに書くことができた
- ・中五島高校ホームページにも情報を載せた
- ・動画を作ったが、流す機会も場所もなかったのでボツとなつた



3. 商品開発部より

～1年間の活動～

白浜 浦田 川崎 山口



目次

- 地域販売に向けての活動
- 地域販売の注文数・売り上げ
- 反省
- 奈良尾販売実習に向けての活動
- 奈良尾販売実習の注文数・売り上げ
- 反省

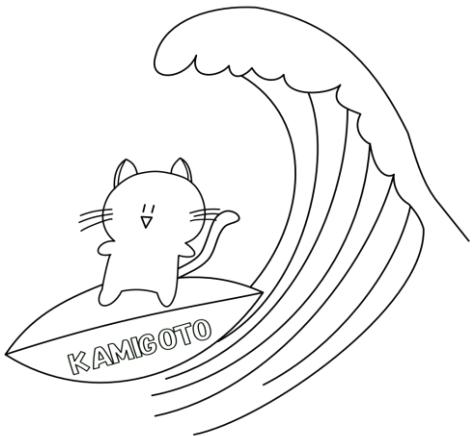
地域販売に向けての活動

～流れ～

- ① デザインを考える
- ② インクスケープでデザインをデータ化
- ③ 米屋印刷所さんとの打ち合わせ
- ④ 枚数、カラー、素材の決定
- ⑤ 袋詰め



地域販売で販売したもの



バッグ



Tシャツ



ポロシャツ

地域販売 注文枚数

商品名	種類	枚数・個数
ついねこTシャツ	子どもサイズ	115枚
	大人サイズ	
見返りイノシシ	ポロシャツ	190枚
	Tシャツ	
わたしは走る派	Tシャツ	80枚
サーフィンねこ	バッグ	100個
	合計	485枚(個)

R6:535枚

地域販売の売り上げ

〈地域販売 売り上げ〉

仕入先	売上金額	仕入金額	利益	枚数	売上枚数	在庫
米屋印刷所	¥681,700	¥490,688	¥197,012	485枚	485枚	0枚

〈注文販売 売り上げ〉

仕入先	売上金額	仕入金額	利益	枚数	売上枚数	在庫
米屋印刷所	¥252,300	¥221,500	¥30,800	163枚	163枚	0枚

反省

- 枚数を増やしてもよかったです
- 種類が多い+色がパターン化
- 注文販売の際に素材を間違えてしまった

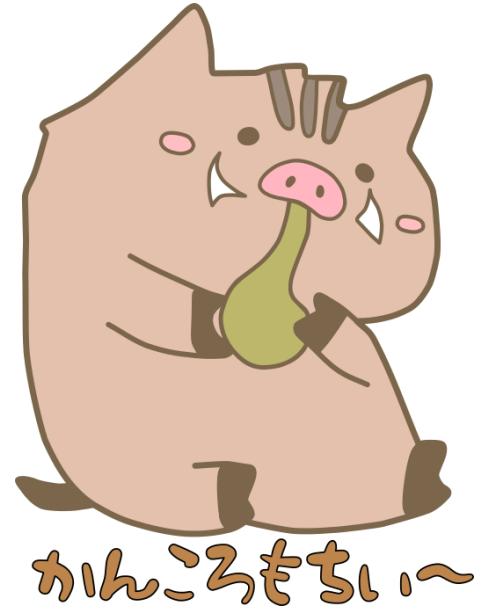
奈良尾販売実習で販売したもの



ロングTシャツ



パーカー



キーホルダー

奈良尾販売実習 注文枚数

商品名	種類		枚数・個数
空にゃパーカー		パーカー	37枚
トビ猫	ロンT	綿素材	37枚
		ポリエステル	20枚
かんこうもちい	キーholder		41個
	合計		135枚(個)

R6 : 147枚

奈良尾・校内販売 売り上げ

〈衣類 売り上げ〉

仕入先	売上金額	仕入金額	利益	枚数	売上枚数	在庫
米屋印刷所	¥187,800	¥165,691	¥22,109	90枚	90枚	0枚

〈キーホールダー 売り上げ〉

仕入先	売上金額	仕入金額	利益	個数	売上個数	在庫
株式会社 イト	¥8,200	¥6,681	¥1,519	41個	41個	0個

反省

- ・大きいサイズを多く仕入れ過ぎた
- ・ターゲット層に合う商品を開発するべきだった
(パーカー)
- ・ガチャをレジ横に置くのが良かった



4. 商品仕入部よい

宗 山 崎 富 山 濱 崎

商品仕入部が店舗実習前に行ったこと

1. Googleで特産品を調べ案を出す
2. エクセルで商品を打ち込み株式会社インパクトワンにメールを送る
3. インパクトワンからの返信を基に最終決定案と仕入れ数をメールで送る
4. 特産品のポップ作り



ポップ作りで工夫したこと

Before



大阪府

「抹茶のほろ苦さ
甘すぎない上品な味わい」

抹茶ティラミスチョコ

After

¥550

今年度の種類と仕入れ数

R6夏

16種類 1626個

R7夏

12種類 1073個

R6冬

25種類 1827個

R7冬

25種類 1038個





奈良尾販売実習



工夫したこと

1. 後から品出しをしなくても
いいように初めから全部置いた
2. 試食の感想を商品の名前の横に
置きお客様に見えるようにした



良かった点

1. 外で呼び込み
2. 朝市に出店することで宣伝ができる
3. どの世代もガチャガチャに入っているチョコレートを楽しんでいた



夏の販売の反省点

1. 商品がすべて売れてしまい、販売機会の損失
2. 事前調査の不足



冬の実習の反省点

1. 感想カードを書いたが見てる人が少なかった
2. 商品を3か所の場所に分けていなかった



後輩に向けてのアドバイス

1. 特產品は他部署の人にも客観的な意見を貰ったら良い
2. 市販の物がないか確認



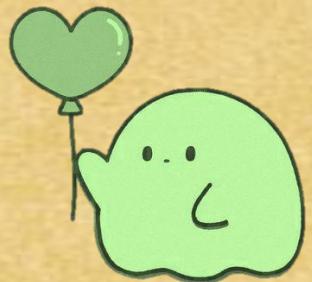
元

質疑応答

5. 会計管理部よい

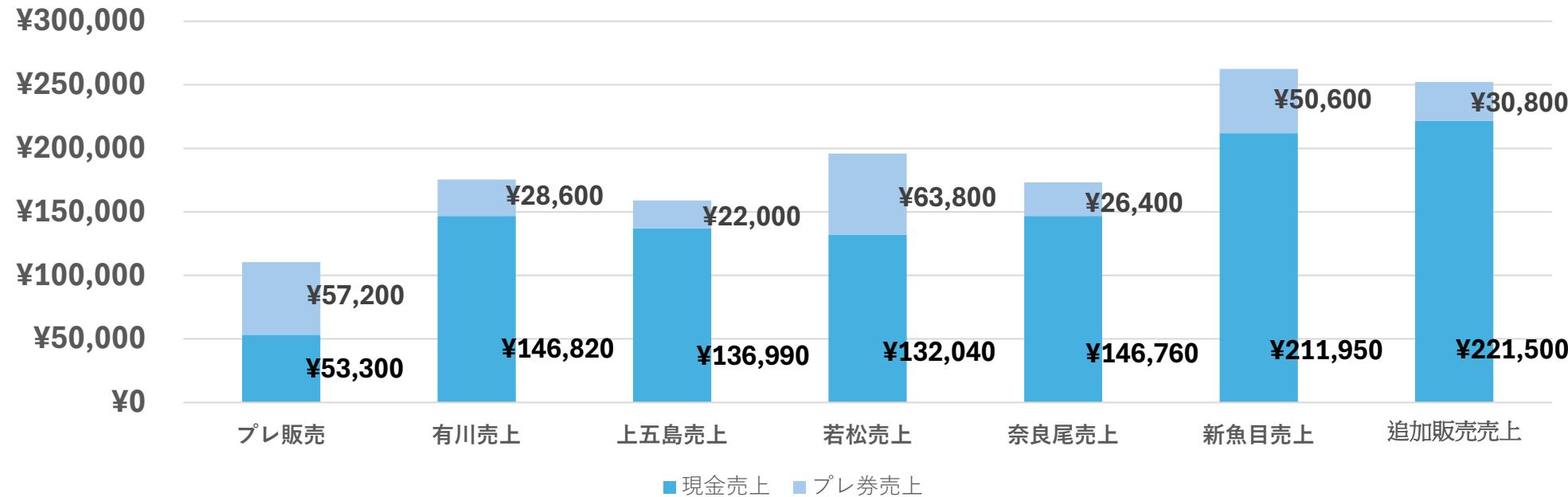


各地域別売り上げ



地域販売実習の売上の詳細

各地区別売上



地域販売実習でのプレミアム商品券の使用率

割合	14.8%	7.4%	5.7%	16.5%	6.8%	13.1%	8.0%
各場所	プレ販売	有川	上五島	若松	奈良尾	新魚目	追加販売
枚数	26枚	13枚	10枚	29枚	12枚	23枚	14枚

【地域販売売上】

地域販売	6月30日	7月1日		7月2日		7月3日	8月19日	合計
	プレ販売	有川	上五島	若松	奈良尾	新魚目	追加販売	
現金売上	53,300	146,820	136,990	132,040	146,760	211,950	221,500	1,049,360
プレミアム商品券	57,200	28,600	22,000	63,800	26,400	50,600	30,800	279,400
売上金額合計	110,500	175,420	158,990	195,840	173,160	262,550	252,300	1,328,760

【奈良尾販売売上】

奈良尾販売	12月14日			12月18日	合計
	午前	午後	朝市	学校販売	
現金売上	244,030	61,130	100,670	73,440	479,270
プレミアム商品券	44,000	11,000	2,200	35,200	92,400
売上金額合計	288,030	72,130	102,870	108,640	571,670

132万円を売り上げた！

奈良尾・朝市販売実習、特別販売実習

奈良尾販売売上



奈良尾販売実習でのプレミアム商品券の使用率

割合	14.2%	0.6%	9.1%
各場所	奈良尾（午前） 奈良尾（午後）	朝市	学校販売
枚数	25枚	1枚	16枚

損益計算書

費用	金額	収益	金額
売上原価	1,528,112	売上高（地域販売）	1,327,650
		売上高（奈良尾販売）	571,810
売上総利益	371,348		
	1,899,460		1,899,460
広告料	4,576	売上総利益	371,348
売上割引（プレミアム商品券）	35,200	受取利息	136
支払手数料	330	雑収入①（プレ券未使用分）	15,400
雜費	1,995	雑収入②（プレ券おつり分）	1,400
雜損	430		
当期純利益	345,753		

補足

- ・売上割引…@¥200×176枚
- ・雑費…店内飲食コーナー用
- ・雑損…レジミス等による現金過不足
- ・雑収入①…@¥2,200×7名
- ・雑収入②…おつり不要と言われた金額の合計

6. 利益処分について



R6 五期生 Sea glass

- ・絵本の寄付30冊を上五島病院、こども未来交流センター
- ・新上五島町へ
- ・赤い羽根共同募金



R7 六期生 LiNK

- ・模擬会社の備品購入 約4万円
- ・新上五島町へ約30万円(ふるさと応援寄附金)



質疑応答